



QUARTALSMITTEILUNG QUARTERLY STATEMENT

Q3 2019



S&T IN ZAHLEN

KEY FIGURES



EUR MIO.	9M 2019	9M 2018
Umsatzerlöse Revenues	753,2	660,0
Bruttoergebnis Gross profit	279,9	235,9
Personalaufwand Personnel expenses	174,2	137,4
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	50,5	57,4
EBITDA Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization	71,7	57,2
Abschreibungen Depreciation and amortization	34,8	20,7
EBIT vor Abschreibung aus PPA* EBIT before PPA amortization*	42,4	40,6
Periodenergebnis nach Minderheitenanteil Result after non-controlling interests	29,0	25,6
Operativer Cash Flow Operating cash flow	4,5	-19,9

EUR MIO.	30.09.2019	31.12.2018
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	261,0	171,8
Eigenkapital Equity	370,1	367,3
Eigenkapitalquote Equity ratio	31,9%	43,3%
Net Cash (+)/Nettoverschuldung (-)** Net cash (+)/Net debt (-)**	-105,4	44,6
Bilanzsumme Balance sheet total	1.159,1	847,9
Auftragsbestand Backlog	815,2	606,9
Projekt-Pipeline Project pipeline	1.988,9	1.632,6
Mitarbeiteranzahl*** Employees***	4.880	4.248

Aufgrund der Darstellung in EUR Mio. können sich Rundungsdifferenzen zu den vorhergehenden Berichten ergeben.
The depiction in EUR million can cause differences due to rounding off in relation to the previous reports.

* EBIT bereinigt um Abschreibung aus Kaufpreisallokationen
EBIT before amortization from purchase price allocations

** Liquide Mittel abzüglich lang- und kurzfristiger finanzieller Verbindlichkeiten (inkl. Verbindlichkeiten aus Leasing)
Cash and cash equivalents less non-current and current financial liabilities (incl. liabilities from leasing)

*** Mitarbeiteranzahl auf Vollzeitäquivalenz ohne karezierte Mitarbeiter, Praktikanten und Lehrlinge (Vorjahreswert angepasst)
Number of employees on full time equivalent basis without employees on maternity leave, trainees and apprentices (number of previous year adjusted)



VORWORT FOREWORD

S&T AUF PLAN FÜR 2019 – OPTIMIERUNGSPROGRAMM PEC ZEIGT ERSTE ERFOLGE!

Auch im 3. Quartal und somit in den ersten neun Monaten 2019 konnten wir unser profitables Wachstum – seit nunmehr 10 Jahren – weiter fortsetzen. Nach 9 Monaten steht der Umsatz bei EUR 753 Mio. und das Ergebnis (EBITDA) bei EUR 72 Mio. Das entspricht einem Umsatzwachstum von 14% und einem Anstieg des EBITDA von 25% gegenüber dem Vorjahr. Im isolierten 3. Quartal war das Wachstum sogar noch stärker. Unsere Mitarbeiter haben erneut tolle Leistungen erbracht und unsere Kunden halten uns die Treue. Dafür möchte ich mich bedanken.

Drei Themen erscheinen mir im 3. Quartal besonders erwähnenswert:

- › Um die Organisation zu optimieren, haben wir im Juli 2019 unser PEC Programm (Profitabilität – Effizienz – Cashflow) mit dem Ziel gestartet, nachhaltig die Effizienz zu steigern und den Cashflow zu verbessern. Die vollständige Umsetzung wird rund ein Jahr dauern, aber bereits im abgelaufenen dritten Quartal konnten wir erste Früchte ernten: Wir haben unsere Lagerbestände reduziert und konnten verbesserte Vereinbarungen mit Kunden und Lieferanten schließen. Das Resultat: Der operative Cashflow stieg im dritten Quartal 2019 auf EUR 16 Mio., nach minus EUR 4 Mio. im Vorjahreszeitraum. Und dieser Wert wird sich aufgrund der laufenden Maßnahmen noch weiter verbessern – wir sind auf dem richtigen Weg.
- › Weiters haben wir im 3. Quartal die Akquisition der Kapsch Railway Sparte – mittlerweile firmierend unter „Kontron Transportation“ – abgeschlossen. Ein Sanierungsfall mit hohen Verlusten. Und wie schon bei den Zukäufen der S&T seit 2012 bzw. der Kontron in 2016, gab es erhebliche Zweifel, ob wir den Turnaround schaffen können. Nun, wir sind im 3. Quartal mit der Sanierung gut vorangekommen und konnten für die Sparte bereits einen Design-Win von über EUR 40 Mio. verzeichnen. Unser Ziel, maximal EUR 5 Mio. Verlust in 2019 und leichte Gewinne in 2020, werden wir frühzeitig erreichen bzw. übererfüllen. Für 2020 gehen wir bei einem Umsatz von rund EUR 100 Mio. von einem EBITDA von fast 10% für die Kontron Transportation Sparte aus.
- › Und auch unser Technologieangebot für Industrial IoT (IIoT) haben wir im 3. Quartal weiter ausgebaut. Kontron Transportation trägt hier mit ihrer Technologie zu „Mission Critical Networks“ sowie 300 erfahrenen Ingenieuren bei. Ferner unterzeichneten wir im Oktober die Übernahme der

S&T ON TRACK FOR 2019 – OPTIMIZATION PROGRAM PEC SHOWS FIRST SUCCESS!

In the third quarter and thus in the first nine months of 2019, we were able to further continue our profitable growth – which we have now generated for 10 years. After 9 months, revenues stand at EUR 753 million and profitability (EBITDA) at EUR 72 million. This corresponds to revenue growth of 14% and an increase in EBITDA of 25% over the previous year. Growth was even stronger in the isolated third quarter. Our employees have once again delivered a great performance and our customers remain loyal to us. I would like to sincerely thank everyone for this.

Three topics seem particularly worth mentioning concerning the third quarter:

- › In order to optimize our organization, we launched our PEC program (profitability – efficiency – cash flow) in July 2019 with the goal of sustainably increasing efficiency and improving cash flow. Full implementation will take around a year, but we already reaped the first fruits after this third quarter: We reduced our inventories and were able to conclude improved agreements with customers and suppliers. The result: In the third quarter of 2019, operating cash flow rose to EUR 16 million, after minus EUR 4 million in the same period of the previous year. And this value will improve even further as a result of the ongoing measures – we are on the right track.
- › In addition, we completed the acquisition of the Kapsch Railway division – now operating under the name „Kontron Transportation“ – in the third quarter. A restructuring case with high losses. And as with the acquisitions of S&T since 2012 and Kontron in 2016, there were considerable doubts as to whether we could achieve the turnaround. Well, we made good progress with the turnaround in the third quarter and have already achieved a design win of over EUR 40 million in 2019 for the division. Our target of maximum loss of EUR 5 million in 2019 and slight profits in 2020 will be achieved or exceeded even early. For 2020, we expect revenues of around EUR 100 million and an EBITDA of almost 10% for the Kontron Transportation division.
- › We also further expanded our technology offering for Industrial IoT (IIoT) in the third quarter. Kontron Transportation contributes here with its technology for “Mission Critical Networks” and 300 experienced engineers. In October, we also signed the acquisition of AIS Automation GmbH, a Dresden-

VORWORT FOREWORD

AIS Automation GmbH, einem Dresdner Software Spezialist mit über 100 hochqualifizierten Ingenieuren, um unser SUSiEtec Portfolio zu erweitern. Dazu haben wir zudem unsere Ressourcen um weitere 60 Ingenieure aufgestockt und bilden über 100 Lehrlinge aus. Humankapital ist der wichtigste Treibstoff bei Technologiefirmen – daher bauen wir es konsequent aus.

Unsere weiterhin gute Auftragslage – nach 9 Monaten lag die Projekt-Pipeline mit EUR 1,99 Mrd. 22% über dem Wert zu Jahresbeginn, der Auftragsbestand kletterte um 34% auf EUR 815 Mio. – und unser erfolgreiches PEC Programm lassen uns weiterhin zuversichtlich in die Zukunft schauen: Daher bestätigen wir unsere Ziele für 2019 von rund EUR 1,145 Mrd. Umsatz, wobei wir die geplante Marke von EUR 100 Mio. Profitabilität (EBITDA) sogar übertreffen werden. Der operative Cashflow soll bei rund EUR 60 Mio. liegen. Auch unserem Mittelfristziel im Rahmen der Agenda 2023 – unseren Umsatz auf EUR 2 Mrd. gegenüber 2018 zu verdoppeln – sind wir einen Schritt nähergekommen. Die S&T ist somit voll auf Plan mit ihren gesteckten Zielen!

Hannes Niederhauser
CEO



based software specialist with over 100 highly qualified engineers, in order to expand our SUSiEtec portfolio. In addition, we have increased our resources by a further 60 engineers and are training more than 100 apprentices. Human capital is the most important fuel for technology companies – which is why we are consistently expanding it.

Our backlog situation remains good – after nine months, the project pipeline amounted to EUR 1,99 billion and thus was around 22% higher than at the beginning of the year, the order backlog climbed 34% to EUR 815 million – and our successful PEC program allows us to look to the future with confidence: We are therefore confirming our targets for 2019 of around EUR 1.145 billion in revenues, and we will even exceed the planned EUR 100 million in profitability (EBITDA). Operating cash flow is expected to around EUR 60 million. We have also come a step closer to our medium-term goal under the Agenda 2023, to double our revenues to EUR 2 billion compared with 2018. S&T is thus fully on track with its targets!

Hannes Niederhauser
CEO



S&T AG NACH NEUN MONATEN AUF PLAN

Die ersten neun Monate des laufenden Geschäftsjahres verliefen sowohl betreffend Umsatzentwicklung als auch betreffend EBITDA nach Plan: Der Umsatz erhöhte sich gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres um 14% (Vj.: EUR 660,0 Mio. | 9M 2019: EUR 753,2 Mio.). Das EBITDA stieg im selben Zeitraum um mehr als 25% von EUR 57,2 Mio. auf EUR 71,7 Mio., wobei neben der positiven operativen Geschäftsentwicklung auch die Auswirkungen aus der Erstanwendung des neuen Bilanzierungsstandards IFRS 16 (Leasingverhältnisse) ab 1. Jänner 2019 zum Anstieg beitrugen.

Der Umsatz des isolierten dritten Quartals 2019 wuchs gegenüber dem Vergleichszeitraum des Geschäftsjahres 2018 um 17% von EUR 237,3 Mio. auf EUR 279,4 Mio. Dabei konnte auch das Bruttoergebnis im Vorjahresvergleich um knapp 30% von EUR 81,1 Mio. auf EUR 105,4 Mio. gesteigert werden, was einem Anstieg der Bruttomarge von 34,2% auf 37,7% entspricht. Diese positive Entwicklung ist insbesondere auf den geänderten Portfoliomix und den stärker werdenden Softwareanteil in der S&T Gruppe zurückzuführen. Damit konnte im abgelaufenen Quartal ein EBITDA von EUR 27,4 Mio. (Vj.: EUR 20,5 Mio.) erzielt werden.

Insbesondere führte die Erhöhung des Bruttoergebnisses sowie die Reduktion der Ergebnisanteile der Minderheitengesellschaften zu einem Anstieg des Konzernergebnisses (nach Minderheitenanteilen) von EUR 9,3 Mio. auf EUR 10,8 Mio. für das isolierte dritte Quartal 2019 bzw. von EUR 25,6 Mio. auf EUR 29,0 Mio. für die neun Monate des aktuellen Geschäftsjahres. Der Gewinn je Aktie erhöhte sich auf 44 Cent im Berichtszeitraum des laufenden Geschäftsjahres (9M 2018: 40 Cent).

ALLE GESCHÄFTSSEGMENTE OPERATIV POSITIV – „IOT SOLUTIONS AMERICA“ LEICHT VERBESSERT

Die Steuerung der S&T Unternehmensgruppe erfolgt in folgenden drei Segmenten:

- › „IT Services“: In diesem Segment sind sämtliche Aktivitäten des IT-Dienstleistungsgeschäftes der Regionen Zentral- und Osteuropa gebündelt.
- › „IoT Solutions Europe“: Dieses Segment konzentriert sich auf die Entwicklung sicherer Lösungen durch ein kombiniertes Portfolio aus Hardware, Middleware und Services in den Bereichen Internet der Dinge (IoT) und Industrie 4.0. Das seit Beginn des laufenden Geschäftsjahres als „IoT Solutions Europe“ geführte Segment ist auf die Märkte in Europa und Teilen Asiens ausgerichtet.
- › „IoT Solutions America“: Dieses Segment beinhaltet die Geschäftstätigkeit des ehemaligen Segments „Embedded Systems“ und wurde Anfang 2019 aufgrund des adaptierten

S&T AG PROCEEDING ACCORDING TO PLANS AFTER NINE MONTHS

The first nine months of the current financial year proceeded according to plans in terms of both revenue development and EBITDA. Revenue rose on a y-on-y basis by 14% (9M 2018: EUR 660.0 million | 9M 2019: EUR 753.2 million). The nine months' EBITDA increased by 25%, going from 2018's EUR 57.2 million to EUR 71.7 million. This rise is, next to the positive development of business, partially attributable to the effects of the first time application of the new IFRS 16 (leases) as of January 1, 2019.

Revenue in the isolated third quarter of 2019 grew by 17%, going from the third quarter of financial year 2018's EUR 237.3 million to EUR 279.4 million. Encompassed in this increase was gross profit, which rose y-on-y by some 30%, climbing from EUR 81.1 million to EUR 105.4 million. This yielded a rise in gross margin, which went from 34.2% to 37.7%. This positive development is especially due to the changes made in the portfolio mix and an increase of the software portion within the S&T Group. These factors enabled the achieving in the last quarter of an EBITDA of EUR 27.4 million (PY: EUR 20.5 million).

It was especially due to the rise of gross profit and to the decrease of the result attributable to owners of non-controlling interests that led to an increase in net income (after non-controlling interests) from the 2018 third quarter's EUR 9.3 million to 2019's EUR 10.8 million. A similar increase is shown by the nine month figures, which went from 2018's EUR 25.6 million to EUR 29.0 million in financial year 2019. Earnings per share increased to 44 cents in nine month period 2019 (9M 2018: 40 cents).

ALL BUSINESS SEGMENTS OPERATING POSITIVELY – “IOT SOLUTIONS AMERICA” SLIGHTLY IMPROVED

The S&T Group employs three segments to manage its business:

- › “IT Services“: Comprised in this segment are all IT services and related activities supplied in Central and Eastern Europe.
- › “IoT Solutions Europe“: This segment focuses its operations on the developing of secure solutions featuring combinations of such items in its portfolio as hardware, middleware and services. These are supplied to the Internet of Things (IoT) and Industry 4.0 sectors. Known as “IoT Solutions Europe“ since the beginning of financial year 2019, the segment concentrates on serving markets in Europa and parts of Asia.
- › “IoT Solutions America“: This segment handles the business undertaken by the former “Embedded Systems“ segment. At the beginning of 2019, the change of its product portfolio –

ZWISCHENLAGEBERICHT INTERIM MANAGEMENT REPORT

Produktportfolios und des stetig erhöhten Software-Anteils in das Segment „IoT Solutions America“ umbenannt. Darin sind die Tätigkeiten in den vertikalen Märkten Transport und Luftfahrt sowie Kommunikation der Region Nordamerika gebündelt.

including the steadily rising share of its business constituted by software – caused the segment to be renamed “IoT Solutions America“. Encompassed in this are the vertical markets of transport and aviation, and, as well, communication in North America.

(IN EUR MIO.)	IT SERVICES		IOT SOLUTIONS EUROPE		IOT SOLUTIONS AMERICA		TOTAL	
	9M 2019	9M 2018	9M 2019	9M 2018	9M 2019	9M 2018	9M 2019	9M 2018
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	337,6	299,6	382,1	300,2	116,5	122,8	836,2	722,6
Innenumsatz Internal revenues	-13,6	-10,6	-60,3	-45,1	-9,1	-6,9	-83,0	-62,6
Umsatzerlöse Revenues	324,0	288,9	321,8	255,1	107,4	115,9	753,2	660,0
EBITDA EBITDA	24,5	14,7	41,5	34,5	5,7	7,9	71,7	57,2

(IN EUR MIO.)	IT SERVICES		IOT SOLUTIONS EUROPE		IOT SOLUTIONS AMERICA		TOTAL	
	Q3 2019	Q3 2018	Q3 2019	Q3 2018	Q3 2019	Q3 2018	Q3 2019	Q3 2018
Umsatzerlöse gesamt Total revenues	124,6	99,6	144,9	114,9	38,6	45,2	308,1	259,7
Innenumsatz Internal revenues	-4,6	-3,6	-21,6	-15,5	-2,5	-3,3	-28,7	-22,4
Umsatzerlöse Revenues	120,0	96,0	123,3	99,4	36,1	41,9	279,4	237,3
EBITDA EBITDA	9,6	5,2	15,0	12,8	2,8	2,5	27,4	20,5

Zum externen Gesamtumsatz trug das Segment „IT Services“ in den ersten neun Monaten 43,0%, das Segment „IoT Solutions Europe“ 42,7% und das Segment „IoT Solutions America“ rund 14,3% bei. Das EBITDA des Segments „IT Services“ stieg gegenüber dem Vorjahr in den drei Quartalen 2019 von EUR 14,7 Mio. auf EUR 24,5 Mio., was neben der operativen Verbesserung und den allgemeinen IFRS 16 Effekten insbesondere den zusätzlich eingeführten Konzernumlagen geschuldet ist. Im Segment „IoT Solutions Europe“ erhöhte sich das EBITDA im gleichen Zeitraum von EUR 34,5 Mio. auf EUR 41,5 Mio. Somit wurden in den ersten neun Monaten 2019 rund 58% des EBITDA der S&T Gruppe im Segment „IoT Solutions Europe“ erwirtschaftet. Des Weiteren entfielen für die ersten neun Monate 2019 EUR 5,7 Mio. (Vj.: EUR 7,9 Mio.) des EBITDA der S&T Gruppe auf das Segment „IoT Solutions America“, was einen Rückgang gegenüber den ersten neun Monaten 2018 darstellt, jedoch eine leichte Verbesserung

Of the total external revenue in the first nine months, the “IT Services“ segment contributed 43.0%, the “IoT Solutions Europe“ segment 42.7%, and the “IoT Solutions America“ segment some 14.3%. On a y-on-y basis, the EBITDA of the “IT Services“ segment for the first nine months rose from 2018’s EUR 14.7 million to EUR 24.5 million. This rise is attributable to the improvement of operations, to IFRS 16-caused effects, and to the incorporation of additional group charges. The “IoT Solutions Europe“ segment increased its nine months’ EBITDA from EUR 34.5 million to EUR 41.5 million. This means that some 58% of the EBITDA earned by the S&T Group in the first nine months of financial year 2019 stemmed from the “IoT Solutions Europe“ segment. A further EUR 5.7 million (PY: EUR 7.9 million) of the nine months’ EBITDA of the S&T Group came from the “IoT Solutions America“ segment, translating into a y-on-y decline. The third quarter’s figure was, however, slightly

im Vergleich zum dritten Quartal 2018 bedeutet. Auf Grund der zahlreichen neuen Design-Wins und der positiven Entwicklung in der Zusammenarbeit zwischen der Kontron America und Kontron Canada geht die S&T AG von einem Anstieg des Ergebnisses in diesem Segment im verbleibenden Geschäftsjahr 2019 und auch 2020 fortfolgend aus.

SOLIDE VERMÖGENSLAGE, ERSTE ERFOLGE IN BEZUG AUF CASHFLOW UND WORKING CAPITAL OPTIMIERUNG

Die Vermögens- und Liquiditätslage des laufenden Geschäftsjahres verbesserte sich weiter: Das Eigenkapital stieg von EUR 367,3 Mio. zum 31. Dezember 2018 auf EUR 370,1 Mio. zum 30. September 2019. Wobei auf Grund der signifikanten Erhöhung der Bilanzsumme durch die Aufnahme des Schuldscheindarlehen, der Anwendung der Bestimmungen des IFRS 16 sowie der Erstkonsolidierung insbesondere der Kapsch CarrierCom Gruppe, die Eigenkapitalquote von 43,3% zum Jahresende 2018 auf 31,9% zum 30. September 2019 absank. Die Barmittel betragen zum Stichtag EUR 261,0 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 171,8 Mio.), während sich die kurz- und langfristigen finanziellen Verbindlichkeiten auf EUR 309,9 Mio. (31. Dezember 2018: EUR 119,1 Mio.) beliefen, was insbesondere auf das im April 2019 platzierte Schuldscheindarlehen in Höhe von EUR 160 Mio. zurückzuführen ist.

Der operative Cashflow verbesserte sich im dritten Quartal 2019 deutlich von minus EUR 4,0 Mio. im Vorjahr auf plus EUR 16,2 Mio. Für die ersten neun Monate 2019 bedeutet dies im Vorjahresvergleich einen Anstieg von minus EUR 19,9 Mio. auf plus EUR 4,5 Mio. Durch die Maßnahmen des „PEC Programmes“ soll der operative Cashflow für das Geschäftsjahr 2019 und auch für die Folgejahre weiter verbessert werden. Der Personalstand lag zum 30. September 2019 bei 4.880 Mitarbeitern gegenüber 4.248 Mitarbeitern zum 31. Dezember 2018.

higher than that of the third quarter of 2018. The large number of new design wins and the positive development of the cooperation between Kontron America and Kontron Canada is causing S&T AG to predict a rise in this segment's results during the rest of financial year 2019, in 2020 and the following.

SOLID ASSETS, INITIAL SUCCESS IN THE AREAS OF CASH FLOW AND WORKING CAPITAL OPTIMIZATION

During the current financial year, S&T's net asset position and liquidity continued to improve. Equity rose from EUR 367.3 million as of December 31, 2018 to EUR 370.1 million as of September 30, 2019. With this primarily being caused by the significant increase of the balance sheet total – itself due to the taking up of the bonded loan, the application of IFRS 16 and first time consolidations especially of the Kapsch CarrierCom group – the equity rate fell from 43.3% as of the end of 2018 to 31.9% as of September 30, 2019. As of this date of reporting, cash and cash equivalents came to EUR 261.0 million (December 31, 2018: EUR 171.8 million). Current and non-current financial liabilities amounted to EUR 309,9 million (December 31, 2018: EUR 119.1 million). This is primarily due to the bonded loan issued in April 2019 and coming to EUR 160 million.

The operating cash flow substantially improved in the third quarter, going from the previous financial year's minus EUR 4.0 million to EUR 16.2 million in this year. On a y-on-y basis, the nine months' figures show a rise from minus EUR 19.9 million to plus EUR 4.5 million. The implementation of the PEC Program's measures is being undertaken to further improve the operating cash flow for financial year 2019 and for the years to come. As of September 30, 2019, 4,880 employees worked for the S&T Group, as opposed to 4,248 employees as of December 31, 2018.

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG CONSOLIDATED INCOME STATEMENT	9M 2019 TEUR	9M 2018 TEUR	Q3 2019 TEUR	Q3 2018 TEUR
Umsatzerlöse Revenues	753.201	659.981	279.425	237.315
Aktivierete Entwicklungskosten Capitalized development costs	11.224	11.105	4.193	3.831
Sonstige betriebliche Erträge Other income	5.339	4.933	2.205	2.775
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Expenses for materials and other services purchased	-473.333	-424.075	-174.024	-156.190
Personalaufwand Personnel expenses	-174.186	-137.351	-62.787	-48.718
Abschreibungen Depreciation and amortization	-34.794	-20.719	-12.901	-7.123
Sonstige betriebliche Aufwendungen Other operating expenses	-50.545	-57.406	-21.631	-18.496
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Result from operations	36.906	36.468	14.480	13.394
Finanzerträge Finance income	860	788	450	185
Finanzaufwendungen Finance expenses	-5.772	-4.551	-2.717	-1.144
Finanzergebnis Financial result	-4.912	-3.763	-2.267	-959
Anteil am Ergebnis assoziierter Unternehmen Result from associated companies	-12	1	-4	3
Ergebnis vor Ertragsteuern Earnings before taxes	31.982	32.706	12.209	12.432
Ertragsteuern Income taxes	-3.963	-5.384	-1.540	-2.330
Konzernergebnis Net income	28.019	27.322	10.669	10.102
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss Results from the period attributable to owners of non-controlling interests	-1.028	1.731	-173	755
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft Results from the period attributable to owners of interests in parent company	29.047	25.591	10.842	9.347
Ergebnis je Aktie (unverwässert) Earnings per share (undiluted)	0,44	0,40	0,16	0,15
Ergebnis je Aktie (verwässert) Earnings per share (diluted)	0,43	0,40	0,16	0,14
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (unverwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, undiluted)	66.038	63.741	66.042	64.119
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien in Tausend (verwässert) Average number of shares in circulation (in thousands, diluted)	67.076	64.029	67.080	64.186
KONZERN-GESAMTPERIODENERFOLGSRECHNUNG STATEMENT OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME	9M 2019 TEUR	9M 2018 TEUR	Q3 2019 TEUR	Q3 2018 TEUR
KONZERNERGEBNIS NET INCOME	28.019	27.322	10.669	10.102
Beträge, die nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that will not be reclassified to profit or loss				
Neubewertungen gemäß IAS 19 Remeasurement according to IAS 19				
Gewinne(+)/Verluste(-) aus Neubewertung Gains (+)/losses(-) from remeasurement	0	-28	0	1
Beträge, die ggf. in künftigen Perioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umgegliedert werden Items that may be subsequently reclassified to profit or loss				
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung Unrealized gains/losses from currency translation	4.054	942	3.064	492
Wertminderung von FK-Instrumenten die zum beizulegenden Zeitwert über das sonstige Ergebnis bewertet werden Net loss on debt Instruments at fair value through other comprehensive income	-17	-82	0	0
Ergebnis aus der Neubewertung von Finanzinstrumenten, die zum Fair Value über das sonstige Ergebnis bewertet werden Results from remeasurement of financial instruments at fair value through other comprehensive income	0	0	0	-3
	4.037	860	3.064	489
Sonstiges Ergebnis Other comprehensive income	4.037	832	3.064	490
Konzern-Gesamtperiodenerfolg Total other comprehensive income	32.056	28.154	13.733	10.592
davon entfallen auf of which attributable to				
Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss Owners of non-controlling interests	-355	1.752	129	422
Anteilseigner der Muttergesellschaft Owners of interests in parent company	32.411	26.402	13.604	10.170

KONZERN-BILANZ CONSOLIDATED BALANCE SHEET

VERMÖGEN ASSETS	30.09.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE NON-CURRENT ASSETS		
Sachanlagen Property, plant and equipment	101.722	37.066
Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets	275.710	207.575
Anteile an assoziierten Unternehmen Investments in associated companies	386	308
Sonstige langfristige Vermögenswerte Other non-current assets	29.736	17.710
Latente Steuern Deferred taxes	39.784	29.810
	447.338	292.469
KURZFRISTIGE VERMÖGENSWERTE CURRENT ASSETS		
Vorräte Inventories	160.712	130.752
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts receivable	186.788	202.651
Vertragsvermögenswerte aus Kundenverträgen Contract assets from customer	24.018	4.357
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	79.239	45.955
Liquide Mittel Cash and cash equivalents	260.978	171.759
	711.735	555.474
Summe Vermögen Total assets	1.159.073	847.943
EIGENKAPITAL UND SCHULDEN EQUITY AND LIABILITIES	30.09.2019 TEUR	31.12.2018 TEUR
KONZERNEIGENKAPITAL EQUITY		
Gezeichnetes Kapital Subscribed capital	66.096	66.089
Kapitalrücklage Capital reserves	169.452	177.414
Angesammelte Ergebnisse Accumulated results	134.683	116.211
Sonstige Eigenkapitalbestandteile Other reserves	-381	-3.745
Eigene Anteile Treasury share	-10.097	0
Auf die Anteilshaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital Equity attributable to owners of interests in parent company	359.753	355.969
Anteile ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests	10.336	11.306
	370.089	367.275
LANGFRISTIGE SCHULDEN NON-CURRENT LIABILITIES		
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten Non-current financial liabilities	224.962	79.429
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten Other non-current liabilities	78.489	25.223
Latente Steuern Deferred taxes	15.261	12.603
Rückstellungen Provisions	21.433	14.606
	340.145	131.861
KURZFRISTIGE SCHULDEN CURRENT LIABILITIES		
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	84.953	39.647
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	146.070	176.968
Vertragsverpflichtungen aus Kundenverträgen Contract liabilities from customer	67.454	37.502
Rückstellungen Provisions	65.128	28.006
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	85.234	66.684
	448.839	348.807
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity and liabilities	1.159.073	847.943

KONZERN-GELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERN-CASHFLOW AUS OPERATIVER TÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM OPERATING ACTIVITIES	9M 2019 TEUR	9M 2018 TEUR	Q3 2019 TEUR	Q3 2018 TEUR
Ergebnis vor Ertragsteuern <i>Earnings before taxes</i>	31.981	32.705	12.208	12.431
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	34.794	20.719	12.901	7.123
Zinsaufwendungen <i>Interest expenses</i>	5.772	4.551	2.717	1.143
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen <i>Interest and other income from the disposal of financial assets</i>	-860	-787	-450	-184
Anteil Ergebnis von assoziierten Unternehmen <i>Result from associated companies</i>	12	-1	4	3
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen <i>Increase/decrease of provisions</i>	-20.018	-8.037	-3.152	-4.927
Gewinne/Verluste aus dem Abgang von langfristigen nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Gains/losses from the disposal of non-current non-financial assets</i>	49	-546	71	-27
Veränderung von Vorräten <i>Changes in inventories</i>	-15.093	-23.154	8.042	-11.334
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsvermögenswerten <i>Changes in trade accounts and contract assets</i>	47.191	14.773	-13.161	-6.270
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten <i>Changes in other receivables and assets</i>	-16.551	-7.030	-11.367	4.793
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie Vertragsverbindlichkeiten <i>Changes in trade accounts payable and contract liabilities</i>	-47.295	-38.039	-19	-2.575
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten <i>Changes in other liabilities</i>	-5.899	-10.703	12.885	-1.615
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen <i>Other non-cash income and expenses</i>	-1.070	-956	175	-2.170
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash and cash equivalents from operations	13.013	-16.505	20.854	-3.609
Gezahlte Ertragsteuern <i>Income taxes paid</i>	-8.482	-3.412	-4.629	-389
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit Net cash flows from operating activities	4.531	-19.917	16.225	-3.998
KONZERN-CASHFLOW AUS DER INVESTITIONSTÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM INVESTING ACTIVITIES				
Erwerb von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Purchase of non-current non-financial assets</i>	-18.917	-18.168	-6.947	-6.889
Erwerb von Finanzinstrumenten <i>Purchase of financial instruments</i>	-45	-30	-45	2
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht-finanziellen Vermögenswerten <i>Proceeds from sale of non-current non-financial assets</i>	1.033	856	666	92
Ein-/Auszahlungen für Finanzinstrumente <i>Disposal/purchase of financial instruments</i>	-8.289	691	-1.374	263
Ein-/Auszahlungen für den Erwerb von Tochterunternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und zuzüglich übernommener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Payments to acquire subsidiaries less cash assumed and plus current account liabilities assumed</i>	-16.076	-28.373	1.129	-24.140
Einzahlungen aus dem Verkauf von Tochterunternehmen abzüglich abgegangener Zahlungsmittel und zuzüglich abgegangener Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Proceeds from sale of subsidiaries less cash disposed and plus current account liabilities disposed</i>	58	0	-1	0
Zinseinnahmen <i>Interest income</i>	480	531	210	89
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit Net cash flows from investing activities	-41.756	-44.493	-6.362	-30.583
KONZERN-CASHFLOW AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT CASH FLOWS FROM FINANCING ACTIVITIES				
Aufnahme Finanzverbindlichkeiten <i>Increase in financial liabilities</i>	164.923	1.824	0	-27
Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten <i>Decrease in financial liabilities</i>	-34.136	-44.179	-9.531	-13.747
Gezahlte Zinsen <i>Interest paid</i>	-3.979	-3.703	-1.570	-735
Auszahlungen aus Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen <i>Acquisition of non-controlling interests</i>	-12.881	-7.114	-1.802	-116
Dividenden an die Anteilhaber der Muttergesellschaft <i>Dividends to owners of interests in parent company</i>	-10.574	-8.301	0	0
Auszahlungen für den Erwerb eigener Aktien <i>Payments for acquisition of own shares</i>	-10.097	0	-10.097	0
Kapitalerhöhung (abzüglich Transaktionskosten) <i>Capital increase (less transaction costs)</i>	21	1.237	0	919
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit Net cash flows from financial activities	93.277	-60.236	-23.000	-13.706
Wechselkursveränderungen <i>Changes in exchange rates</i>	626	77	138	856
Veränderung des Finanzmittelbestandes Change in financial funds	56.678	-124.569	-12.999	-47.431
Finanzmittelbestand zu Beginn der Periode <i>Financial funds as of the beginning of the period</i>	152.593	200.769	222.270	123.631
Finanzmittelbestand am Ende der Periode Financial funds as of the end of the period	209.271	76.200	209.271	76.200
Kontokorrentverbindlichkeiten <i>Overdrafts</i>	46.852	16.954	46.852	16.954
Guthaben bei Kreditinstituten mit Verfügungsbeschränkung <i>Restricted-disposition credit balances at banks</i>	4.855	3.832	4.855	3.832
Liquide Mittel gesamt Total cash and cash equivalents	260.978	96.986	260.978	96.986

KONSOLIDIERUNGSKREIS

Der Konzernabschluss umfasst die S&T AG und alle Tochtergesellschaften, an denen die S&T AG unmittelbar oder mittelbar die Kontrolle ausübt. In den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 2019 hat sich die Anzahl der vollkonsolidierten Unternehmen wie folgt entwickelt:

KONZERNGESELLSCHAFTEN (ANZAHL) GROUP COMPANIES (NUMBER)

2019

Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften 1. Jänner Number of fully-consolidated companies as of January 1	70
Gründungen Companies founded	3
Verschmelzungen von Konzerngesellschaften Group companies merged	-8
Unternehmenserwerbe Companies acquired	20
Abgänge Disposals	-2
Anzahl der vollkonsolidierten Gesellschaften zum 30. September Number of fully-consolidated companies as of September 30	83

VERÄNDERUNG DES KONSOLIDIERUNGSKREISES 2019

Im Dezember 2018 hat die Kontron Canada Inc., Boisbriand, Kanada, die Kontron Communication Spain SL, Barcelona, Spanien gegründet. Die Kontron Canada Inc. hält 100% an der Kontron Communication Spain SL. Die Eintragung der Gesellschaft im Firmenregister erfolgte im Dezember 2018. Die operative Geschäftstätigkeit der Kontron Communication Spain SL begann mit Anfang 2019, ab diesem Zeitpunkt wird die Gesellschaft in den Konzernabschluss der S&T AG einbezogen. Die Gesellschaft wird dem Segment „IoT Solutions America“ zugeordnet.

Die RTSoft Project OOO, Moskau, Russland, gründete im Vorjahr die Interactive Energy Lab OOO, Moskau, Russland, und im aktuellen Geschäftsjahr die RTSoft-ES OOO, Moskau, Russland. Die RTSoft Project OOO hält 99% an der Interactive Energy Lab OOO, sowie 100% an der RTSoft-ES OOO. Die operative Geschäftstätigkeit beider Gesellschaften begann im April 2019, ab diesem Zeitpunkt werden die Gesellschaften in den Konzernabschluss der S&T AG einbezogen. Beide Gesellschaften werden dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

GROUP OF CONSOLIDATED COMPANIES

Comprised in the consolidated financial statements are S&T AG and all subsidiaries upon which S&T AG directly or indirectly exerts control. The number of companies fully consolidated in the Group developed as follows during the first nine months of financial year 2019:

CHANGES IN GROUP OF CONSOLIDATED COMPANIES IN 2019

In December 2018, Kontron Canada Inc., Boisbriand, Canada, founded Kontron Communication Spain SL, Barcelona, Spain. Kontron Canada Inc. holds 100% of the shares of Kontron Communication Spain SL. The entry of the company in the corporate registry took place in December 2018. The operative business conducted by Kontron Communication Spain SL was launched at the beginning of 2019, at which point in time the company was consolidated in the consolidated financial statements of S&T AG. The company was assigned to the “IoT Solutions America” segment.

In the previous financial year RTSoft Project OOO, Moscow, Russia, had founded Interactive Energy Lab OOO, Moscow, Russia – and in the current financial year RTSoft-ES OOO, Moscow, Russia. RTSoft Project OOO holds 99% of the shares of Interactive Energy Lab OOO, and 100% of RTSoft-ES OOO. The operative business of both companies was launched in April 2019, at which point in time the companies were consolidated into the consolidated financial statements of S&T AG. Both companies were assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Nachfolgende Gesellschaften wurden in den ersten 9 Monaten des Geschäftsjahres 2019 verschmolzen:

- › S&T Services s.r.o., Bratislava, Slowakei: aufnehmende Gesellschaft S&T Slovakia s.r.o., Bratislava, Slowakei
- › S&T Carrier Business d.o.o., Zagreb, Kroatien: aufnehmende Gesellschaft S&T Hrvatska d.o.o., Zagreb, Kroatien
- › S&T ICB d.o.o.e.l., Skopje, Nordmazedonien: aufnehmende Gesellschaft S&T Macedonia d.o.o.e.l., Skopje, Nordmazedonien
- › SteuDaTec GmbH, Kempenich, Deutschland: aufnehmende Gesellschaft S&T Deutschland, Mendig, Deutschland
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Deutschland: aufnehmende Gesellschaft XTRO AG, Ismaning, Deutschland
- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland: aufnehmende Gesellschaft Kontron Electronics GmbH, Großbettingen, Deutschland
- › Kontron Austria Holding GmbH, Ebbs, Österreich: aufnehmende Gesellschaft Kontron Austria GmbH, Engerwitzdorf, Österreich
- › Kontron Austria Electronics GmbH, Ebbs, Österreich: aufnehmende Gesellschaft Kontron Austria GmbH, Engerwitzdorf, Österreich

Der S&T Konzern hat in den ersten 9 Monaten des Geschäftsjahres 2019 im Rahmen von Unternehmenszusammenschlüssen Anteile an folgenden Gesellschaften erworben, die zur Vollkonsolidierung führten:

- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland
- › Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Ungarn (in der Folge unbenannt in Kontron Electronics Kft.)
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Deutschland
- › Kapsch CarrierCom AG, Wien, Österreich (in der Folge unbenannt in Kontron Transportation Austria AG)
- › Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warschau, Polen
- › Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spanien
- › Kapsch CarrierCom - Unipessoal LDA Co., Ltd, Lissabon, Portugal
- › Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipeh, Taiwan
- › Kapsch CarrierCom s.r.o., Prag, Tschechien (in der Folge unbenannt in Kontron Transportation s.r.o.)
- › Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Ungarn (in der Folge unbenannt in Kontron Transportation Hungary Kft.)
- › Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riad, Saudi-Arabien
- › Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Deutschland
- › Kapsch (Beijing) Information and communication Technology Co., Ltd, Peking, China
- › Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, Frankreich (in der Folge unbenannt in Kontron Transportation France S.A.S.)
- › Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, Großbritannien (in der Folge unbenannt in Kontron Transportation UK Ltd.)

The following companies were merged in the first nine months of 2019:

- › S&T Services s.r.o., Bratislava, Slovakia: company taking over S&T Slovakia s.r.o., Bratislava, Slovakia
- › S&T Carrier Business d.o.o., Zagreb, Croatia: company taking over S&T Hrvatska d.o.o., Zagreb, Croatia
- › S&T ICB d.o.o.e.l., Skopje, North Macedonia: company taking over S&T Macedonia d.o.o.e.l., Skopje, North Macedonia
- › SteuDaTec GmbH, Kempenich, Germany: company taking over S&T Germany GmbH, Mendig, Germany
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Germany: company taking over XTRO AG, Ismaning, Germany
- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Germany: company taking over Kontron Electronics GmbH, Großbettingen, Germany
- › Kontron Austria Holding GmbH, Ebbs, Austria; company taking over Kontron Austria GmbH, Engerwitzdorf, Austria
- › Kontron Austria Electronics GmbH, Ebbs, Austria; company taking over Kontron Austria GmbH, Engerwitzdorf, Austria

Through business combinations, the S&T Group acquired shares of the following companies that led to full consolidation during the first nine month of financial year 2019:

- › Epro electronic GmbH, Schorndorf, Germany
- › Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Hungary (subsequently renamed Kontron Electronics Kft.)
- › XTRO Holding GmbH, Ismaning, Germany
- › Kapsch CarrierCom AG, Vienna, Austria (subsequently renamed Kontron Transportation Austria AG)
- › Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warsaw, Poland
- › Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spain
- › Kapsch CarrierCom – Unipessoal LDA Co., Ltd, Lisbon, Portugal
- › Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipei, Taiwan
- › Kapsch CarrierCom s.r.o., Prague, Czech Republic (subsequently renamed Kontron Transportation s.r.o.)
- › Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Hungary (subsequently renamed Kontron Transportation Hungary Kft.)
- › Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riyadh, Saudi Arabia
- › Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Germany
- › Kapsch (Beijing) Information and communication Technology Co., Ltd, Beijing, China
- › Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, France (subsequently renamed Kontron Transportation France S.A.S.)
- › Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, United Kingdom (subsequently renamed Kontron Transportation UK Ltd.)

- › Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, Vereinigte Staaten von Amerika (in der Folge unbenannt in Kontron Transportation North America Inc.)
- › Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgien (in der Folge unbenannt in Kontron Transportation Belgium NV)
- › AP Trans NV, Diegem, Belgien
- › Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bukarest, Rumänien
- › BASS Systems S.R.L., Chisinau, Moldawien

- › Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, United States of America (subsequently renamed Kontron Transportation North America Inc.)
- › Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgium (subsequently renamed "Kontron Transportation Belgium NV")
- › AP Trans NV, Diegem, Belgium
- › Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bucharest, Romania
- › BASS Systems S.R.L., Chisinau, Moldova

ERWERB VON 100% DER ANTEILE AN DER EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, DEUTSCHLAND, SOWIE DEREN 86% TOCHTERGESELLSCHAFT EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, UNGARN

Am 13. März 2019 wurde ein notarieller Kaufvertrag über den Erwerb von 100% der Geschäftsanteile der Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland, sowie deren 86% Tochtergesellschaft Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Ungarn, abgeschlossen. Die Epro Gesellschaften sind als Entwickler und Contract Manufacturer von Embedded Systemen tätig, zu deren Hauptkunden auch die im Geschäftsjahr 2018 durch die Kontron Europe GmbH erworbene exheet electronics GmbH, Deutschland (nunmehr Kontron Electronics GmbH) zählt, womit durch die vertikale Integration der Produktionskette die Wertschöpfung innerhalb der S&T Gruppe erhöht wird. Der Kaufpreis besteht einerseits aus einem fixen Barkaufpreis iHv TEUR 2.200 und andererseits aus einem variablen Anteil iHv TEUR 200 auf Basis einer Earn-Out Vereinbarung über das Geschäftsjahr 2019.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

ACQUISITION OF 100% OF THE SHARES OF EPRO ELECTRONIC GMBH, SCHORNDORF, GERMANY, AS WELL AS OF ITS 86% SUBSIDIARY EPRO ELECTRONIC PRODUCTION KFT., KAPOLY, HUNGARY

Concluded on March 13, 2019 was a notarized contract foreseeing the purchase of 100% of the shares of Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Germany, and of its 86% subsidiary Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Hungary. The Epro companies are active in the development and contract manufacturing of embedded systems. Among their main customers are exheet electronics GmbH (now Kontron Electronics GmbH), which was acquired in financial year 2018 by Kontron Europe GmbH. This vertical integration augmented the production-driven chain of value added within the S&T Group. The purchase price is comprised of a fixed cash component of TEUR 2,200, and of a variable component that amounts to TEUR 200 and is based upon an earn-out agreement covering the financial year 2019.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial statements:

**ERWORBENES NETTOVERMÖGEN
NET ASSETS ACQUIRED**

IN TEUR

Liquide Mittel Cash and cash equivalents	625
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	953
Vorräte Inventories	1.059
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 433) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 433)	433
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	143
Langfristige Schulden Non-current liabilities	-103
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-76

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED	IN TEUR
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-305
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-306
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	-350
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	2.073

GESCHÄFTS- ODER FIRMENWERT GOODWILL	IN TEUR
Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	2.400
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests at fair value	151
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-2.073
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	478

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

The goodwill resulting from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFUSS NET FLOW OF CASH	IN TEUR
Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-2.200
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	275
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-1.925

Die Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Deutschland, wurde unmittelbar nach dem Erwerb auf die Kontron Electronics GmbH, Großbettlingen, Deutschland, verschmolzen. Die Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Ungarn (in der Folge unbenannt in Kontron Electronics Kft.) ist eine Produktionsgesellschaft und beliefert fast ausschließlich S&T Konzerngesellschaften.

Immediately after being acquired, Epro Electronic GmbH, Schorndorf, Germany, was merged into Kontron Electronics GmbH, Großbettlingen, Germany. Epro Electronic Production Kft., Kapoly, Hungary (subsequently renamed Kontron Electronics Kft.) as a manufacturing company nearly exclusively supplies to S&T Group companies.

ERWERB VON 100% DER ANTEILE AN DER XTRO HOLDING GMBH, ISMANING, DEUTSCHLAND

Am 23. Mai 2019 wurde ein notarieller Kaufvertrag über den Erwerb von 100% der Geschäftsanteile der XTRO Holding GmbH, Ismaning, Deutschland, abgeschlossen.

Der ausschließlich fixe Barkaufpreis für den Anteilserwerb beträgt TEUR 979.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

ACQUISITION OF 100% OF THE SHARES OF XTRO HOLDING GMBH, ISMANING, GERMANY

Signed on May 23, 2019 was a notarized Master purchase agreement 100% of the shares of XTRO Holding GmbH, Ismaning, Germany.

Paid entirely in cash, the fixed price of the acquisition of the shares came to TEUR 979.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial statements:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED

IN TEUR

Liquide Mittel Cash and cash equivalents	25
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	983
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-293
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	715

GESCHÄFTS- ODER FIRMENWERT GOODWILL

IN TEUR

Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	979
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-715
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	264

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IT Services“ zugeordnet.

The goodwill resulting from the preliminary purchase price allocation was assigned to the "IT Services" segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFLUSS NET FLOW OF CASH

IN TEUR

Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	-979
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	25
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-954

Die XTRO Holding GmbH wurde unmittelbar nach dem Erwerb auf die XTRO AG, Ismaning, Deutschland, verschmolzen.

After having been acquired, XTRO Holding GmbH was immediately merged into XTRO AG, Ismaning, Germany.

ERWERB DER GESCHÄFTSBEREICHE „KAPSCH CARRIERCOM“ UND „KAPSCH PUBLICTRANSPORTCOM“

Am 23. Mai 2019 hat die S&T AG einen Kaufvertrag mit der Kapsch-Group Beteiligungs GmbH, Wien, Österreich, und der Kapsch PublicTransportCom GmbH, Wien, Österreich, betreffend den Erwerb der Geschäftsbereiche „Kapsch CarrierCom“ und „Kapsch PublicTransportCom“ unterfertigt. Die Kapsch CarrierCom ist einer der weltweit führenden Anbieter von Kommunikationslösungen für Bahnbetreiber und hat in den letzten Jahren den Wandel von kundenspezifischen Hardwareprodukten zum Anbieter von hardwareunabhängigen Softwarelösungen vollzogen. Die erworbene Technologie ergänzt damit das bestehende Portfolio der Kontron/S&T Gruppe. Im Zuge der Transaktion wurden im Geschäftsbereich „Kapsch CarrierCom“ jeweils 100% der Geschäftsanteile an Kapsch CarrierCom AG, Wien, Österreich, Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warschau, Polen, Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spanien, Kapsch CarrierCom - Unipessoal LDA Co., Ltd, Lissabon, Portugal, Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipeh, Taiwan, Kapsch CarrierCom s.r.o., Prag, Tschechien, Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Ungarn, Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riad, Saudi-Arabien, Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Deutschland, Kapsch (Beijing) Information and communication Technology Co., Ltd, Peking, China, Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, Frankreich, Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, Großbritannien, erworben. Im Geschäftsbereich „Kapsch PublicTransportCom“ wurden jeweils 100% der Geschäftsanteile an Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, Vereinigte Staaten von Amerika, AP Trans NV, Diegem, Belgien, Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bukarest, Rumänien, und 99,966% der Geschäftsanteile an Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgien, erworben.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

ACQUISITION OF THE BUSINESS AREAS “KAPSCH CARRIERCOM” AND “KAPSCH PUBLICTRANSPORTCOM”

On May 23, 2019, S&T AG signed a Master purchase agreement with Kapsch-Group Beteiligungs GmbH, Vienna, Austria, and with Kapsch PublicTransportCom GmbH, Vienna, Austria. The contract pertained to the acquisition of the business areas “Kapsch CarrierCom” and “Kapsch PublicTransportCom”. Kapsch CarrierCom is one of the global leading suppliers of communication solutions to operators of rail systems. Over the past years the company mastered the transformation from a provider of client-specific hardware into a supplier of software solutions not tied to any specific hardware. The technologies acquired through the transactions thus optimally complement the extant portfolio of the Kontron/S&T Group. The transaction resulted in the acquisition of 100% of the shares of the following companies, which formed part of the business area “Kapsch CarrierCom”: Kapsch CarrierCom AG, Vienna, Austria; Kapsch CarrierCom Sp. z o.o., Warsaw, Poland; Kapsch CarrierCom Espana, S.L.U., Madrid, Spain; Kapsch CarrierCom – Unipessoal LDA Co., Ltd, Lisbon, Portugal; Kapsch CarrierCom Taiwan Co., Ltd, Taipei, Taiwan; Kapsch CarrierCom s.r.o., Prague, Czech Republic; Kapsch CarrierCom Kft., Budapest, Hungary; Kapsch CarrierCom Saudi Arabia LLC, Riyadh, Saudi Arabia; Kapsch CarrierCom Deutschland GmbH, Frankfurt, Germany; Kapsch (Beijing) Information and Communication Technology Co., Ltd, Beijing, China; Kapsch CarrierCom France SAS, Paris, France; and Kapsch CarrierCom UK Ltd., Harrow, United Kingdom. The purchase of the business area “Kapsch PublicTransportCom” caused the acquisition of 100% of the shares of the following companies: Kapsch PublictransportCom North America Inc., Delaware, United States of America; AP Trans NV, Diegem, Belgium; Kapsch CarrierCom Romania S.R.L., Bucharest, Romania; and of 99.966% of the shares of Kapsch PublictransportCom Belgium NV, Diegem, Belgium.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the companies' initial consolidation in the Group's consolidated financial statements:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED

IN TEUR

Liquide Mittel Cash and cash equivalents	10.817
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	46.975
Vorräte Inventories	12.079

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED	IN TEUR
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 40.423) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 40.423)	36.389
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	14.061
Langfristige Schulden Non-current liabilities	-22.591
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-3.122
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-41.849
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-65.446
Kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten Current financial liabilities	-21.955
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-34.642

GESCHÄFTS- ODER FIRMENWERT GOODWILL	IN TEUR
Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	0
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	34.642
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	34.642

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IoT Solutions Europe“ zugeordnet.

The goodwill resulting from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IoT Solutions Europe” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the companies takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFUSS NET FLOW OF CASH	IN TEUR
Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	0
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel einschließlich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	-11.137
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	-11.137

Die Gesellschaften haben seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 37.371 zum Konzernumsatz und TEUR 2.771 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung der

Since having been fully consolidated, the companies have contributed TEUR 37,371 to consolidated revenues and TEUR 2,771 to consolidated net income. Had the initial consolidation of

beiden Geschäftsbereiche zum 1. Jänner 2019 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR 50.295 und das Konzernergebnis um TEUR -31.424 (inkl. Restrukturierungsaufwand) verändert.

ERWERB VON 51% DER ANTEILE AN DER BASS SYSTEMS S.R.L., CHISINAU, MOLDAWIEN

Mit August 2019 wurde ein notarieller Kaufvertrag über den Erwerb von 51% der Geschäftsanteile der BASS Systems S.R.L., Chisinau, Moldawien, sowie den gleichzeitigen Verkauf von 49% der Anteile an der S&T Mold srl, Chisinau, Moldawien, durch die S&T AG abgeschlossen. Die S&T AG hält nach Abschluss dieser Transaktion 51% an der S&T Mold srl. und an der BASS Systems S.R.L. Die BASS Systems S.R.L. ist einer der führenden IT-System Integratoren in Moldawien. Spezialisiert auf Hard- und Softwarelösungen bietet die Gesellschaft eine breite Palette an Dienstleistungen und Technologien internationaler Marktführer an. Der Kaufpreis besteht einerseits aus einem fixen Barkaufpreis iHv TEUR 5.739 und andererseits aus einem variablen Anteil iHv TEUR 10.609 auf Basis einer Earn-Out Vereinbarung über die Geschäftsjahre 2019 und 2020.

Die erworbenen Vermögenswerte und Schulden wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung im Konzernabschluss mit folgenden vorläufigen beizulegenden Zeitwerten erfasst:

ERWORBENES NETTOVERMÖGEN NET ASSETS ACQUIRED

IN TEUR

Liquide Mittel Cash and cash equivalents	2.813
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets	3.966
Vorräte Inventories	1.751
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (Nominalwert TEUR 12.311) Trade accounts receivable (nominal value TEUR 12.311)	12.117
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte Other receivables and assets	1.174
Langfristige Schulden Non-current liabilities	-2.929
Passive latente Steuern Deferred tax liabilities	-462
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade accounts payable	-3.370
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other current liabilities	-8.422
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	6.638

the companies taken place as of January 1, 2019, the Group's revenues would have been changed by TEUR 50,295, and the consolidated net income by TEUR -31,424 (with this including restructuring expenses).

ACQUISITION OF 51% OF THE SHARES OF BASS SYSTEMS S.R.L., CHISINAU, MOLDOVA

In August 2019, S&T AG signed a notarial Master purchase agreement to buy 51% of the shares of BASS Systems S.R.L., Chisinau, Moldova, and at the same time to sell 49% of the shares of S&T Mold srl, Chisinau, Moldova. After closing this transaction, S&T AG holds 51% of S&T Mold srl. and of BASS Systems S.R.L. respectively. BASS Systems S.R.L. is a leading IT systems integrator in Moldova. It is specialized in providing hardware and software-based solutions and offers a wide choice of services and technologies from international market leaders. The purchase price consisted of a fixed cash component amounting to TEUR 5,739, and of a variable component coming to TEUR 10,609. This calculation is based upon an earn-out agreement depending on the results achieved in financial years 2019 and 2020.

The assets and liabilities acquired were recognized at the following preliminary fair values upon the company's initial consolidation in the Group's consolidated financial statements:

GESCHÄFTS- ODER FIRMIENWERT GOODWILL

IN TEUR

Übertragene Gegenleistung Consideration transferred	16.349
Zum anteiligen Nettovermögen bewertete Anteile ohne beherrschenden Einfluss Non-controlling interests at fair value	3.252
Nettovermögen zum beizulegenden Zeitwert Net assets at fair value	-6.638
Geschäfts- oder Firmenwert Goodwill	12.963

Der sich aus der vorläufigen Kaufpreisallokation ergebende Geschäfts- oder Firmenwert wurde dem Segment „IT Services“ zugeordnet.

The goodwill resulting from the preliminary purchase price allocation was assigned to the “IT Services” segment.

Die Analyse des Zahlungsmittelflusses aufgrund des Unternehmenserwerbs stellt sich wie folgt dar:

The analysis of the cash flows arising from the acquisition of the company takes the following form:

NETTOZAHLUNGSMITTELFLUSS NET FLOW OF CASH

IN TEUR

Kaufpreis in bar beglichen Purchase price paid in cash	0
Mit dem Tochterunternehmen übernommene Zahlungsmittel abzüglich Kontokorrentverbindlichkeiten Cash less financial liabilities assumed through takeover of subsidiary	2.813
Cashflow aus Investitionstätigkeit Cash flow from investing activities	2.813

Die Gesellschaft hat seit dem Zeitpunkt der Vollkonsolidierung TEUR 4.448 zum Konzernumsatz und TEUR 874 zum Konzernergebnis beigetragen. Wäre die Erstkonsolidierung der Gesellschaft zum 1. Jänner 2019 erfolgt, hätten sich die Umsatzerlöse des Konzerns um TEUR 13.465 und das Konzernergebnis um TEUR 3.897 verändert.

Since having been fully consolidated, the company has contributed TEUR 4,448 to consolidated revenue and TEUR 874 to consolidated net income. Had the initial consolidation taken place on January 1, 2019, consolidated revenues would have been changed by TEUR 13,465 and consolidated net income by TEUR 3,897.

EIGENKAPITAL

Zum 30. September 2019 betrug das Grundkapital der S&T AG TEUR 66.096 (31. Dezember 2018: TEUR 66.089) und ist in 66.096.103 (31. Dezember 2018: 66.089.103) auf Inhaber lautenden Stückaktien ohne Nennbetrag zerlegt. Die Entwicklung stellt sich wie folgt dar:

EQUITY

As of September 30, 2019, the share capital of S&T AG amounted to TEUR 66,096 (December 31, 2018: TEUR 66,089). It is divided into 66,096,103 (December 31, 2018: 66,089,103) non-par value bearer shares. The subscribed capital's development was as follows:

IN TEUR	2019	2018
Gezeichnetes Kapital zum 1. Jänner Subscribed capital as of January 1	66.089	63.442
Kapitalerhöhung aus bedingtem Kapital Increase in capital by conditional capital	7	469
Gezeichnetes Kapital zum 30. September Subscribed capital as of September 30	66.096	63.911

Der Vorstand der S&T AG hat am 22. Juli 2019 beschlossen, auf Grundlage des Ermächtigungsbeschlusses der außerordentlichen Hauptversammlung vom 15. Jänner 2019, ein Rückkaufprogramm für eigene Aktien durchzuführen. Der maximale Gesamtbetrag zum Erwerb eigener Aktien beläuft sich auf EUR 30 Mio. und wird spätestens am 27. Dezember 2019 abgeschlossen sein. Bis zum 30. September 2019 hat die Gesellschaft 540.800 Stück eigener Aktien erworben.

GEZAHLTE DIVIDENDEN

Die für das Geschäftsjahr 2018 vorgeschlagene Dividende in Höhe von EUR 0,16 je Aktie wurde in der 20. ordentlichen Hauptversammlung vom 21. Mai 2019 beschlossen. Die Zahlung der Dividende erfolgte am 29. Mai 2019.

EREIGNISSE NACH DEM ABSCHLUSSSTICHTAG UND SONSTIGE ANGABEN

- › Am 23. September 2019 hat die S&T AG den Vorstand der Kontron S&T AG informiert, dass ihr Aktien der Kontron S&T AG in Höhe von mehr als 95% des Grundkapitals gehören und sie in diesem Zuge die Durchführung eines förmlichen Verfahrens zur Übertragung der Aktien der übrigen Aktionäre (Minderheitsaktionäre) nach den §§ 327a ff. dt. AktG auf die S&T AG als Hauptaktionärin gegen Gewährung einer angemessenen Barabfindung (sog. Squeeze-out) verlangt. Sobald die Ermittlung der Barabfindung und die Prüfung der Angemessenheit der Barabfindung durch den zwischenzeitlich gerichtlich bestellten Prüfer abgeschlossen sind, wird das Verlangen mit der Abfindungshöhe sowie sämtlichen gesetzlich geforderten Dokumenten durch die S&T AG konkretisiert sowie eine Hauptversammlung durch die Kontron S&T AG (geplant für Jänner 2020) einberufen werden.
- › Die S&T Romania S.R.L., eine 100% Konzerngesellschaft der S&T Gruppe, hat am 14. Oktober 2019 eine Absichtserklärung betreffend des Erwerbes von 100% der Geschäftsanteile der CRONUS eBUSINESS S.R.L. mit Sitz in Bukarest, Rumänien, abgeschlossen. CRONUS eBUSINESS S.R.L. ist einer der führenden Anbieter von Netzwerk- und Sicherheitslösungen in Rumänien. Die Unterschrift der endgültigen Verträge und das Closing sind für November 2019 geplant.
- › Die S&T AG hat am 24. Oktober 2019 einen notariellen Kaufvertrag über den Erwerb von 100% der Geschäftsanteile an der AIS Automation GmbH mit Sitz in Dresden, Deutschland, – vorbehaltlich der Genehmigung der deutschen Kartellbehörde – unterfertigt. Die AIS Automation GmbH ist auf die Entwicklung innovativer und flexibler Softwarelösungen im

On July 22, 2019, the Executive Board resolved – on the basis of the resolution of authorization passed at the Extraordinary General Meeting held on January 15, 2019 – to conduct a program of repurchasing own shares. The maximum amount permitted for the acquisition of own shares comes to EUR 30 million. This is to be completed by no later than December 27, 2019. As of September 30, 2019, the company had acquired 540,800 own shares.

DIVIDENDS PAID

The 20th Annual General Meeting of S&T AG was held on May 21, 2019. The dividend proposed for financial year 2018 came to EUR 0.16 per share and was paid on May 29, 2019.

EVENTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE AND OTHER INFORMATION

- › On September 23, 2019, S&T AG informed the executive board of Kontron S&T AG that the former held shares in Kontron S&T AG amounting to more than 95% of the latter's share capital. As a consequence of this, the former demanded the conducting of an official transferring of the shares held by the other shareholders (minority shareholders) to S&T AG, which is the main shareholder in the latter. This "squeeze out" accords to §§ 327a ff. dt. of the Shares Act (AktG), and is to be compensated for by an appropriate cash settlement. Once the calculation of this cash settlement and the verification of the appropriateness of its amount have been concluded by the legal appointed auditors, the demand will be placed in its concrete form by S&T AG. This will entail the disclosure of the amount of compensation and the delivery of all legally-required documents. This will be accompanied by Kontron S&T AG's convocation of an Annual General Meeting (planned for January 2020).
- › S&T Romania S.R.L., which is consolidated on a 100% basis in the S&T Group, concluded on October 14, 2019, a declaration of intent involving the purchasing of 100% of the shares of CRONUS eBUSINESS S.R.L. headquartered in Bucharest, Romania. CRONUS eBUSINESS S.R.L. is a leading supplier of network and security solutions in that country. The signing of the final contracts and the closing are planned for November 2019.
- › As of October 24, 2019, S&T AG signed a Master purchase agreement of 100% of the shares of AIS Automation GmbH, which is headquartered in Dresden, Germany. This transaction is subject to its authorization by Germany's anti-trust authorities. AIS Automation GmbH is specialized in the development of innovative and flexible software-based solutions

Bereich der Automatisierungstechnik spezialisiert. Das Closing der Transaktion ist für November 2019 vorgesehen.

- › Aus dem laufenden Programm zum Erwerb eigener Aktien („Aktienrückkaufprogramm II 2019“) hat die S&T AG bis zum Tag der Veröffentlichung dieser Quartalsmitteilung 724.988 Stück eigene Aktien zum Gesamtpreis von EUR 13.405.979 erworben. Der gewichtete Durchschnittskurs betrug somit EUR 18,49.

used in the area of automation technologies. The transaction's closing is set for November 2019.

- › From the current program of acquisition of own shares (“Shares repurchase program II 2019“), S&T had acquired as of the date of publication of this report 724,988 own shares at a total purchase price of EUR 13,405,979. The weighted average purchase price came to EUR 18.49.

Linz, 7. November 2019

Linz, November 7, 2019



Hannes Niederhauser eh



Michael Jeske eh



Peter Sturz eh



Richard Neuwirth eh



Carlos Manuel Nogueira Queiroz eh

Unter der Adresse <https://ir.snt.at/reports/Reports.de.html> finden Sie ab dem jeweiligen Veröffentlichungstag unseren Geschäftsbericht und unsere Quartalsberichte- und Mitteilungen. Auch eventuelle Terminaktualisierungen geben wir rechtzeitig auf unserer Website bekannt.

Diese Quartalsmitteilung ist am 7. November 2019 veröffentlicht worden. Sie liegt in deutscher und englischer Sprache vor. Maßgeblich ist stets die deutsche Fassung.

Die Quartalsmitteilung enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf gegenwärtigen Annahmen und Schätzungen des Vorstandes über künftige Entwicklungen beruhen. Auch wenn wir der Ansicht sind, dass die enthaltenen Annahmen und Schätzungen realistisch und zutreffend sind, unterliegen sie gewissen Risiken und Unsicherheiten, die dazu führen können, dass die künftigen tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den Annahmen und Schätzungen abweichen. Zu den Faktoren, die zu einer Abweichung führen können, zählen unter anderem Änderungen der gesamtwirtschaftlichen Lage, der Geschäfts-, Wirtschafts- und Wettbewerbssituation, Wechselkurs- und Zinsschwankungen sowie Änderungen der Geschäftsstrategie. Wir übernehmen keine Garantie, dass die künftige Entwicklung und die künftigen tatsächlichen Ergebnisse mit den in dieser Quartalsmitteilung geäußerten Annahmen und Schätzungen übereinstimmen. Die in dieser Quartalsmitteilung getroffenen Annahmen und Schätzungen werden nicht aktualisiert.

Our annual report and our quarterly reports and notifications can be found on our website under <https://ir.snt.at/reports/Reports.en.html> from publication date. Any eventual date changes are also announced on our website in good time.

This quarterly notification was published on November 7, 2019. It is available in German and in English. The German version is authoritative.

This quarterly notification contains statements relating to the future that are based on current assumptions and estimates of the Management Board concerning future development. Although we are of the opinion that the assumptions and estimates are realistic and correct, they are subject to certain risks and uncertainties that may cause actual future results to diverge materially from the assumptions and estimates. Factors that may result in a discrepancy include changes in the overall economic, business, financial and competitive situation, exchange and interest rate fluctuations as well as changes to the business strategy. We cannot guarantee that the future development and actual future results will coincide with the assumptions and estimates expressed in this quarterly notification. Assumptions and estimates presented in this quarterly notification will not be updated.

FINANZKALENDER FINANCIAL CALENDAR

2019



- | | |
|-----------------|--|
| 07.11.2019 | Q3-Mitteilung 2019
Q3-quarterly statement 2019 |
| 25.- 27.11.2019 | Eigenkapitalforum Frankfurt
German Equity Forum Frankfurt |

Österreich (Headquarter)
S&T AG, 4021 Linz, Industriezeile 35

Investor Relations
+49 821 4086 114 | ir@snt.at

www.snt.at

Albanien · Algerien · Belgien · Bulgarien · China · Deutschland · Frankreich · Großbritannien · Kanada · Kroatien · Malaysia · Moldawien · Montenegro · Nordmazedonien · Österreich · Polen · Portugal · Rumänien · Russische Föderation · Saudi-Arabien · Schweiz · Serbien · Slowakei · Slowenien · Spanien · Taiwan · Tschechische Republik · Ungarn · USA · Weißrussland

